

Unsere Angebote im Themengebiet

Coaching

Themengebiet Coaching

„Everyone needs a coach“ (Bill Gates, 2013)

Als Experten für das Themengebiet Coaching bewegt uns diese Aussage in der heutigen Zeit mehr denn je. Die Dynamik und steigende Veränderungsgeschwindigkeit erfordern immer individuellere Personalentwicklungsmaßnahmen, die jeden Einzelnen insbesondere in der eigenen Veränderungskompetenz stärken. Coaches spielen dabei eine bedeutsame Rolle. Um als Organisation flexibel innerhalb der VUKA-Welt agieren zu können, ist es wichtig, Führungskräften und Mitarbeitern mittels Coachingansätzen eine Unterstützung zu bieten, mit der Lösungen aus eigener, innerer Kraft entwickelt werden können.

Wir sehen es als unseren Auftrag, Ihnen die Bedeutung von unterschiedlichen Coaching-Ansätzen näher zu bringen und Sie in deren Umsetzung zu befähigen. Mit unserem Angebot an zielgerichteten Qualifizierungs- und Einzelformaten möchten wir Ihr Ansprechpartner in diesem Themengebiet sein. Dabei stehen unsere genossenschaftlichen Werte wie die „Hilfe zur Selbsthilfe“ sowie das Denken in Lösungen anstelle von Problemen im Fokus unserer Arbeit.

In unseren verschiedenen Formaten eröffnen wir Ihnen nicht nur fachliche Methoden und Tools, sondern befähigen Sie auch als Multiplikator für die Umsetzung von Coachingprozessen. Machen Sie Coaching mit unserer Hilfe zum Erfolgsfaktor in Ihrem Unternehmen!



Qualifizierungsprogramme

Zertifizierter Vertriebscoach ADG

Zertifizierter Business Coach ADG

Zertifizierter systemischer Coach ADG



optionales Aufbaumodul

Business Coach

Aufbaumodul für Absolventen vom diplomierten systemischen Coach ADG

Coming soon

**Zertifizierter mediativer
Konfliktmanager ADG**

Coming soon

**Zertifizierter
Omnikanal-Coach ADG**



Seminare

Systemische Kommunikation nach Innen und Außen
Survivalstrategien für die Führungskraft

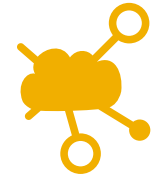


optionales Aufbaumodul

Systemische Kommunikation nach Innen und Außen
Der Selbst-Coach als Führungskompetenz in anspruchsvollen Zeiten

Coaching Kompakt – Grundlagen für Ihren Arbeitsalltag

Spitzenleistungen im Vertriebscoaching – Impulse für mehr Produktivität



Netzwerkveranstaltungen

**Erfahrungsaustausch
Zertifizierter systemischer Coach ADG und Business Coach ADG**

**Erfahrungsaustausch
Vertriebscoach ADG**



		Zertifizierter systemischer Coach ADG	Zertifizierter Business Coach ADG	Business Coach ADG Aufbauomodul zum dipl. systemischen Coach	Zertifizierter Vertriebscoach ADG
Zielgruppe		Personen, die in Ihrem Alltag Menschen begleiten, sei es in der Rolle als Personaler, Führungskraft, oder Menschen, die an Ihrer Haltung & Persönlichkeit arbeiten wollen.	Personaler, Spezialisten, Coachinganfänger, Mitarbeiter, die Veränderungsprozesse im Unternehmen begleiten	Systemische Coaches, Führungskräfte mit vergleichbarer systemischer Ausbildung	Führungskräfte, (Vertriebs-)Trainer, Coaches
Teilnahmevoraussetzungen		min. Vollendung des 27. Lebensjahr oder min. 5 Jahre Berufserfahrung	min. das 27. Lebensjahr vollendet oder min. 5 Jahre Berufserfahrung	Absolventen diplomierten systemischen Coaches oder vergl. Ausbildung	Berufserfahrung im Vertrieb
Umfang		18 Tage aufgeteilt in 5 Module plus 4 Webinare	11,5 Tage aufgeteilt in 3 Module	5 Tages Modul	9 Präsenztage aufgeteilt in 3 Module plus 2 Praxistransferwebinare
Kompetenznachweis		<ul style="list-style-type: none"> • Hausarbeit • Mündliches Kolloquium • Coaching-Demonstration 	<ul style="list-style-type: none"> • Präsentation • Coaching-Demonstration 	Erstellung einer Hausarbeit im Nachgang an das Modul (Bearbeitungszeit von 12 Wochen)	<ul style="list-style-type: none"> • Mündliches Kolloquium • Coaching-Demonstration
Zertifizierung		Ja	Ja	Optional	Ja
Lernziel		<ul style="list-style-type: none"> • Ganzheitlicher Coachingansatz • Methoden und Tools zur Entwicklung von lösungsorientierten Ansätzen 	<ul style="list-style-type: none"> • Business-Coaching innerhalb der Begleitung von Veränderungsprozessen und Organisationsentwicklung im • Einsatz von systemischen Tools und Methoden für Team- und Gruppenentwicklungen 	<ul style="list-style-type: none"> • Übersetzung systemischer Tools in den Arbeitsalltag • Steigerung der Reflexionsfähigkeit und Problemlösungskompetenz • Entwicklung von Lösungen im Hinblick auf das Unternehmensziel 	<ul style="list-style-type: none"> • Erlernen der Methoden „Training on the Job“ und Coaching als Instrument der Vertriebssteigerung und Unterstützungsfunktion • Methoden der Vertriebsbegleitung für unterschiedliche Vertriebskanäle
Seminarpreis	€	7.690,- / 9.965,-	5.490,- / 6.865,-	2.390,- / 2.990,-	5.390,- / 6.740,-

Ansprechpartner

Themengebiet

Coaching



Ihre Ansprechpartnerin bei der ADG:

Jacqueline Kuch
T: +49 2602 14-364
jacqueline_kuch@adgonline.de



Ihre Ansprechpartnerin bei der ADG:

Jessica Schille
T: +49 2602 14-132
jessica_schille@adgonline.de



Ihre Ansprechpartnerin bei der ADG:

Anna Petschulat
T: +49 2602 14-261
anna_petschulat@adgonline.de

„Der ‚Zertifizierte Business-Coach‘ – Aufbaumodul zum diplomierten systemischen Coach ADG – war eines der besten Seminare, das ich bislang besucht habe.

Mir fehlte es seit der Ausbildung zum „diplomierten Systemischen Coach“ immer wieder an Möglichkeiten, die gelernten Inhalte im Businesskontext umzusetzen bzw. einzubringen.

Die Dozentin, Frau Moye, hat es geschafft, mir die fehlende Übersetzung zu vermitteln und meinen Werkzeugkoffer mit weiteren Tools zu füllen. Durch den hohen Praxisbezug und die neuen Tools ist es mir jetzt noch besser möglich, zahlreiche Prozesse zu begleiten.“

Carmen Heck
Volksbank Ettlingen eG

„Die Ausbildung zum ‚Zertifizierten Vertriebscoach‘ an der ADG ist für mich sehr wertvoll.

Das Dozententeam arbeitet hochprofessionell und geht dabei intensiv auf die inhaltlichen Wünsche der Teilnehmer ein. Die Inhalte wurden, durch die fachliche Expertise und den hohen Praxisbezug der Dozenten, didaktisch perfekt vermittelt. Durch die Weiterbildung zum ‚Zertifizierten Vertriebscoach ADG‘ fühle ich mich bestens vorbereitet, Mitarbeiter bei den Veränderungen und wachsenden Anforderungen in der Zukunft optimal begleiten und entwickeln zu können. Der lösungsorientierte Ansatz des Coachinggedankens wurde durch die Dozenten während der Coronapandemie eindrucksvoll unter Beweis gestellt.

Glücklicherweise wurden Zusatzwebinare angeboten, in denen digitale Formate aufgezeigt wurden welche Mitarbeiterbegleitung und Coachings auf Distanz ermöglichen. #EMPFEHLENSWERT!“

Christian Hennig, Regionalmarktleiter
Volksbank Ermstal-Alb eG